

PLAN DE NEGOCIOS DE UN GIMNASIO PARA ENTRENAMIENTO FUNCIONAL, IQUITOS 2019

Claudia Karen, Bardales Gil

RESUMEN

La empresa se encuentra en el rubro servicios; se dedicará a brindar un ambiente adecuado para realizar ejercicios funcionales, con un servicio personalizado y con la implementación de equipos básicos para un gimnasio.

El plan de marketing fue elaborado teniendo en cuenta las necesidades de los clientes, se ha diseñado la promoción con el fin de ganar la mayor cuota de mercado. Las redes sociales serán la principal herramienta de promoción. Se contará merchandising para nuestros clientes. La cadena de distribución es directa.

Los procesos, tomados como parte importante de una empresa, fueron elaborados de manera simple, eficiente, para garantizar un servicio de calidad que logré la satisfacción de las necesidades del cliente, al punto de superar sus expectativas.

La empresa cuenta con condiciones laborales justas que garanticen el cumplimiento de la legislación vigente y se preserve la calidad de vida de los colaboradores. Se acogerá el régimen laboral especial, al tratarse de una microempresa.

Los indicadores económicos y financieros del presente proyecto, nos presentan un valor actual neto (VAN) positivo y una tasa interna de retorno (TIR) aceptable, en cuanto a la relación Beneficio Costo (B/C) igualmente presenta cifras alentadoras, el flujo de caja muestra capacidad de pago para afrontar los compromisos en los 3 años.

Palabras claves: plan de negocios, ejercicio funcional, trainer, gimnasio.

BUSINESS PLAN OF A GYM FOR FUNCTIONAL TRAINING, IQUITOS 2019

Claudia Karen, Bardales Gil

SUMMARY

The company is in the services sector, will be dedicated to providing an adequate environment to perform functional exercises, with a personalized service and with the implementation of basic equipment for a gym.

The marketing plan was developed taking into account the needs of customers, the promotion has been designed in order to win the largest market share. Social networks will be the main promotional tool. Merchandising will be counted for our customers. The distribution chain is direct.

The processes, taken as an important part of a company, were elaborated in a simple, efficient way, to guarantee a quality service that achieved the satisfaction of the client's needs, to the point of exceeding their expectations.

The company has fair working conditions that guarantee compliance with current legislation and preserve the quality of life of employees. The special labor regime will be accepted, as it is a microenterprise.

The economic and financial indicators of this project present us with a positive net present value (NPV) and an acceptable internal rate of return (IRR), as regards the Cost Benefit (B / C) ratio, it also shows encouraging figures, the flow of Caja shows payment capacity to meet the commitments in the 3 years.

Keywords: Business plan, functional exercise, trainer, gym.